

REGIONAL SALES MANAGER

WIR SUCHEN GINNIES!

Zentrale | Vollzeit | (m|w|d)

WIR BIETEN DIR

- eine attraktive, leistungsgerechte Bezahlung | Bonus nach Vereinbarung
- Urlaubsgeld
- Firmenwagen & Firmen-Hardware (Handy, Laptop)
- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Aufstiegsmöglichkeiten innerhalb der Hotelgruppe
- Mitarbeitererevents und Rabatte in unseren Hotels (auch für Family & Friends)

DEINE AUFGABEN

- Verantwortung für den Vertrieb in der Region Berlin & Umland
- Akquise von Neukunden und Betreuung bestehender Geschäftskunden
- Aufbau und Pflege eines nachhaltigen Beziehungsmanagements
- Erstellen und Umsetzen von Verkaufsstrategien, um Umsatzziele zu erreichen
- enge Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team und den Hotelmanagern, um maßgeschneiderte Angebote zu entwickeln
- Teilnahme an Messen, Netzwerkveranstaltungen und Vertriebsmeetings
- Markt- und Wettbewerbsanalysen, um Trends und Chancen frühzeitig zu erkennen

DEIN PROFIL

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Hotelmanagement, Tourismus oder vergleichbares
- Du hast mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Hotellerie
- Du verfügst über ein ausgeprägtes Netzwerk in der Region Berlin & Umland
- Du hast starke Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Du verfügst über Eigeninitiative, Organisationsstärke und die Fähigkeit, strategisch zu denken
- Du hast eine Begeisterung für die Hotellerie
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du verfügst über einen Führerschein der Klasse B und Reisebereitschaft in der Region

Sende bitte Deine aussagekräftige Bewerbung, inklusive Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem frühesten Einstiegstermin, als PDF an unsere Personalabteilung: bewerbungen@ginn-hotels.com

WIR FEUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG. LET'S BEGINN!



GINN Zentrale Berlin-Potsdam
Warthestraße 20 | 14513 Teltow
www.ginn-hotels.com

  [ginn.hotels](https://www.ginn-hotels.com)