

DIRECTOR OF SALES

WIR SUCHEN GINNIES!

Hamburg | Vollzeit (m|w|d)

WIR BIETEN DIR

- diverse Benefits und Hotelvergünstigungen, auch für Family & Friends
- eine verantwortungsvolle Position & ein junges Team, dass sich auf Dein Talent freut
- vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten in einem expandierenden Unternehmen
- flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Karrieremöglichkeiten innerhalb des Unternehmens & individuelle Förderung Deiner Stärken durch zeitnahes Feedback und Weiterbildungen

DEINE AUFGABEN

- Verkaufsaktivitäten jeglicher Art für die Bereiche Business Travel & MICE
- Erarbeitung gemeinsamer Strategien mit dem Marketing sowie dem Revenue
- Erstellen des Business Plans in Zusammenarbeit mit unserer Director of Marketing
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Umfassende Betreuung bestehender Kunden in unterschiedlichen Segmenten
- Organisation & Teilnahme an Verkaufsreisen, Messen, Workshops und Fam-Trips
- Führung der Mitarbeiter im Proaktiven Verkauf
- Betreuung von Key Accounts der Häuser
- Check der Arrivalliste nach Neukunden und Kontrolle der eigenen Accounts
- eigenständige Verhandlung von Firmenraten und Gruppenrahmenverträgen
- Leitung und Weiterentwicklung des Verkaufsteams sowie der Event Abteilung

DEIN PROFIL

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung in der Hotel- oder Tourismusbranche ist von Vorteil
- Du hast 3-4 Jahre Vertriebserfahrung in der Hotellerie
- Du hast die Fähigkeit zur Kundenbindung und Neukundenakquisition vor dem Hintergrund des Dienstleistungsgedankens
- Du verfügten bestenfalls bereits über Marktkenntnisse des Raumes Hamburg
- Du hast ein sicheres Auftreten und exzellente Kommunikationsfähigkeiten
- Du hast eine ziel - und kundenorientierte Arbeitsweise
- Du hast verhandlungssichere Englischkenntnisse, eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil

Sende bitte Deine aussagekräftige Bewerbung, inklusive Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem frühesten Einstiegstermin, als PDF an unsere Personalabteilung: bewerbungen@ginn-hotels.com

WIR FEUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG. LET'S BEGINN!