

LET'S BEGINN! CONVENTION SALES MANAGER

(m | w | d) in Vollzeit
GINN Zentrale (Teltow)



WIR BIETEN DIR

- ein flexibles Arbeitszeitmodell
- attraktive, leistungsgerechte Bezahlung
- Urlaubsgeld und Fahrtkostenzuschuss
- attraktive Prämien (Boni)
- Dienst-Hardware (Handy, Laptop)
- Rabatte für Family & Friends
- interne und externe Fortbildungsmöglichkeiten
- Mitarbeiterevents (Weihnachtsfeier, Sommerfest)
- ein engagiertes und nettes Team
- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

DEINE AUFGABEN

- Verkauf der Veranstaltungsräume, sowie der Hotelzimmer im Rahmen einer Veranstaltung
- Ansprechpartner für Kundenanfragen im Rahmen einer Tagung, Familienfeier oder Event
- Angebotserstellung und Follow up
- Koordination der verkauften Veranstaltungen mit den operativen Abteilungen im Hotel
- Kommunikation mit Küche, Service und Rezeption, um einen reibungslosen Ablauf der Veranstaltungen zu gewährleisten
- finaler Check der Tagungsräume vor Beginn der Veranstaltung
- Begrüßung, sowie Absprachen mit Referenten und Seminarleitern
- Durchführung von Hausführungen und Detailabsprachen



DEIN PROFIL

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung im Hotelfach oder Veranstaltungsbereich ist von Vorteil aber auch Quereinsteiger sind herzlich Willkommen
- organisatorisches Talent, Stressresistenz, Teamfähigkeit und eine gute Dienstleistungseinstellung zählen zu deinen Eigenschaften
- Freundliche und herzliche Ausstrahlung
- Gepflegtes Erscheinungsbild, gute Umgangsformen und ein sicheres Verhandlungsgeschick
- Freude und Spaß am Verkauf und dem Umgang mit Menschen



Sende bitte Deine aussagekräftige Bewerbung, inklusive Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem frühesten Einstiegstermin, als PDF per E-Mail an Melinda Kolibal: melinda.kolibal@ginn-hotels.com

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG. LET'S BEGINN!